





Syllabus

/ [sil(l)abys]

Master 2

Mention

Management de l'Innovation

Responsables pédagogiques :	Secrétariat pédagogique :			
Véronique BESSIERE Maria ANGEL-FERRERO	Pascale LENOIR			
veronique.bessiere@umontpellier.fr maria-claudia.angel-ferrero@umontpellier.fr	Pascale.lenoir@umontpellier.fr			

Parcours

Création d'Entreprise Innovant CEI

Responsable pédagogique :	Secrétariat pédagogique :			
Eric STEPHANY	Pascale LENOIR			
Eric.stephany@umontpellier.fr	Pascale.lenoir@umontpellier.fr			







Ce syllabus contient des informations générales suivies du descriptif de la Mention Management de l'Innovation et des cours du parcours Management de la transformation Digitale (MTD).

Informations générales

Liens UM: https://www.umontpellier.fr/

Service scolarité:

Le service de scolarité de l'institut d'Administration des Entreprises (IAE) est ouvert tous les jours aux heures d'ouverture du bureau afin de répondre à vos questions concernant votre inscription administrative ou pédagogique, délivrer le scolpass ; certificat de scolarité.

Il vous accompagne dans vos demandes de transfert de dossiers, de remboursement des droits d'inscription (en cas d'annulation ou d'exonération).

Vous trouverez sur le lien toutes les procédures relatives à vos démarches ; accès ENT, Modalités de contrôles de connaissances, la charte des examens, procédure de redoublement, retrait de diplôme ou de duplicata.

Lien: https://iae.umontpellier.fr/fr/etudiant/scolarite/

Contact: <u>iae-scolarite@umontpellier.fr</u>

Service relations entreprises :

Lien privilégié entre les entreprises et les étudiants de l'IAE, le service des Relations Entreprises se tient à votre disposition pour répondre à vos besoins en termes de recrutement (alternance, stage, mission, emploi), d'échanges (organisation du stage-dating, conférences, concours de vente, gala...) et de partenariats.

Lien: https://iae.umontpellier.fr/fr/etudiant/stages-iae

Contact: iae-entreprises@umontpellier.fr

Service formation continue:

La Formation Continue s'adresse au public non étudiant : aux salariés du secteur public ou du secteur privé (CDD, CDI, Intérimaires...), aux professions libérales, aux chefs d'entreprise ainsi qu'aux personnes en recherche d'emploi souhaitant reprendre leurs études.

Lien: https://iae.umontpellier.fr/fr/etudiant/formation-continue

Contact: iae-formationcontinue@umontpellier.fr







Service relations internationales:

Le service des relations internationales a pour mission de vous accompagner dans vos démarches liées à la mobilité internationale. Il vous conseille sur les destinations et type d'universités partenaires. Il assure le suivi de votre candidature et le choix des cours dans l'établissement d'accueil, et centralise également les informations sur les bourses de mobilité et les modalités de demande. Pour certains parcours la mobilité est obligatoire. Hors ces parcours obligatoires vous pouvez consulter la procédure de mobilité ou allez-vous renseigner directement auprès des collègues du service des relations internationales en vous connectant sur le lien.

Lien: https://iae.umontpellier.fr/fr/institut/les-ri-a-l-iae

Contact : iae-ri@umontpellier.fr

L'espace numérique de travail (ENT) :

Un espace numérique de travail (ENT) désigne un ensemble intégré de services numériques choisis et mis à votre disposition pour les étudiants.

Les modalités d'accès à votre ENT sont disponibles via le lien suivant :

https://infoservices.umontpellier.fr/CUMDocENT/index etu activer cpt.html

Moodle : dépôts de mémoire / suivi de cours

Planning : consultation de l'emploi du temps selon le parcours **Anti-plagiat :** vérification plagiat avant dépôt de document

Ma scolarité: relevés de notes.

Module réclamations :

Lien: https://iae.umontpellier.fr/fr/etudiant/formulaire-reclamation

L'alternance et la formation continue :

Les différents CFA présents à l'IAE : CFA LR : https://www.ensuplr.fr/

CFA Formaposte: http://www.formaposte-mediterranee.fr/

CFA Difcam: https://www.difcam.com/

Pour toutes questions relatives au contrat d'apprentissage, merci de contacter le service

 $Relations\ Entreprises: \underline{iae\text{-}entreprises@umontpellier.fr}$

Pour toutes questions relatives au contrat de professionnalisation ou à la formation continue merci de contacter le service

 $Formation\ continue: \underline{iae\text{-}formationcontinue@umontpellier.fr}$

Pour plus d'informations sur la vie de l'établissement, rendez-vous sur le : Livret d'Accueil et Règlement de L'étudiant à l'IAE







La Mention Management de l'Innovation

La Mention Management de l'Innovation se décline en 4 parcours :

- Création d'Entreprises Innovantes,
- e-Marketing,
- Management de Projets Innovants,
- Management de la Transformation Digitale.

L'innovation pour ces quatre parcours est entendue au sens large: innovation technologique, innovation numérique, de business model, de design, de marketing... Ce focus sur l'innovation est le fil rouge de tous les enseignements et activités des 4 parcours et permet le maillage technologie – digital – création d'entreprise – stratégie (business model).

Ce positionnement original permet une *approche transversale* de toutes les matières, à travers le projet innovant porté par chaque étudiant (ou groupe d'étudiants selon les cas).

Il permet de mettre l'accent sur les *compétences*, tout particulièrement les compétences transversales et les soft skills, qui sont depuis son origine en 2001 avec le parcours CEI, le fondement de la pédagogie du Master.

Les cours et activités privilégient la pédagogie active et expérientielle. Les synergies entre les parcours de la mention sont très fortes et permettent une large mutualisation des cours et un rapprochement entre les étudiants des parcours. En particulier, le programme Disrupt Campus Montpellier est intégré aux 4 parcours de la Mention, sur les deux années de Master. Il s'agit d'un dispositif innovant d'accompagnement de la transformation digitale des entreprises et organisations :

https://digitalstartupchallenge.umontpellier.fr

Ces différents parcours donnent également un accès au Doctorat à travers la possibilité de double diplôme avec le Master REM Recherche et Etudes en Management

Cette mention est accompagnée dans sa dynamique pédagogique par une association d'étudiants : IAE Start-up Lab qui organise un ensemble de manifestations dédiées à l'innovation et à la création d'entreprise (Start-up Week End, Créa'thlon, Afterworks...)

http://iaestartuplab.com







Maquette du Master 2 Management de l'Innovation						
	UE	Parcours CEI	Parcours MPI	Parcours E-Mark	Parcours MTD	ECTS
S1						
	Pilotage de la transformation digitale		Х	Х	Х	5
	Droit	Х	Х	Х	X	5
	Challenge Digital DSC	Х	×	X	х	5
	Business Model	Х	X		Х	5
	Marketing Innovation	Х	x		х	5
	Management de projet Innovant	Х	Х		Х	5
	Accompagnement entrepreneurial	Х				5
	Performance des canaux digitaux			Х		5
	Medias digitaux et distribution			X		5
	Management de la relation client à l'ère digitale			Х		5
S2						
	Financement de l'Innovation	Х	Х		Х	5
	Lean Data Analytics				х	5
	Conception et Organisation de l'Innovation		Х			5
	Design et Prototypage	Х		х		5
	Projet entrepreneurial	Х				5
	Projet Innovation		Х			5
	Projet Transformation Digitale				Х	5
	Projet E-marketing			Х		5
	Digital Paris Summit			Х		5
	Expérience en Entreprise/ Mémoire de Master	Х	Х	Х	Х	15







Intitulé du cours / Course Title : DROIT/ Fiscalité de l'innovation

Volume Horaire / Number of Hours: 3H

Enseignant.e / Lecturer : Ophélie Laboury

Objectifs du Cours / Course Objectives :

Appréhender les bases du système de la fiscalité de l'innovation.

Crédit impôt Recherche, Crédit impôt innovation, Crédit impôts collaboration, Jeune entreprise Innovante : Découverte des conditions d'éligibilité, de chiffrage, de sécurisation et d'activation de ces dispositifs

Compétences Mobilisées et Développés / Developed Skills

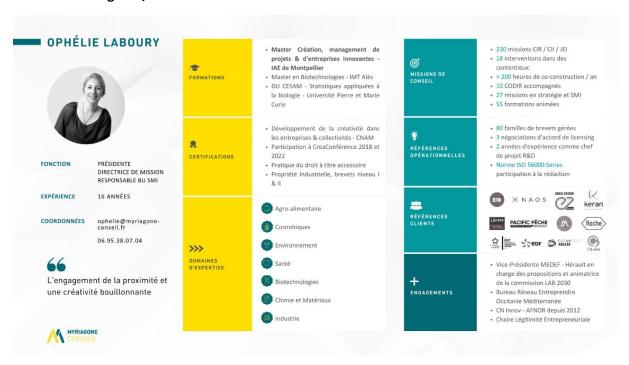
Soft Skills:

Créativité, rigueur, capacité à explorer, capacité à analyser et synthétiser l'information

Hard Skills:

Ingénierie financière, comptabilité générale, scientifique

Profil de l'Enseignant/ Lecturer Profile:









Titre / Title : **Droit**Volume horaire/nb of Hours : 14h

Enseignant /lecturer:



Julien Le Clainche - 1er Avocat Privacy IP/IT - docteur en droit -Mention spéciale prix CNIL 2009 -Ensaignant - Formateur déclaré

Bloc de compétences :

Comprendre, appliquer et respecter les directives juridiques et organisationnelles

Objectifs du cours/Learning objectives :

- Gérer et améliorer la mise en conformité RGPD de son SIRH;
- Maitriser les bases du droit des données personnelles ;
- Être capable d'identifier les risques juridiques avant qu'ils surviennent;
- Gérer les risques juridiques une fois qu'ils sont avérés ;
- Maitriser le référentiel RH proposé par la CNIL;
- Maitriser les principes de l'utilisation des informations relatives aux employés : contrôle de l'activité, surveillance, la charte informatique

Plan du cours/ Contents : Julien Le Clainche (6h) : Droit des données personnelles

- Introduction au droit des DCP;
- Économie de la loi 78-17 du 6 janvier 1978 et du RGPD
- La création des traitements ;
- La mise en œuvre des traitements ;
- Le référentiel RH de la CNIL;
- L'utilisation des informations relatives aux employés ;
- Les principes de la surveillance des employés ;
- Le contrôle de l'activité des employés
- La charte informatique

Contrôle des connaissances :

Bibliographie:

Lamy droit du numérique, 2022;

- J. Le Clainche, Données personnelles, vie privée et non-discrimination : des protections complémentaires, une convergence nécessaire, RLDI 2013/90 , n° 3009, p. 80
- J. Le Clainche, Expression des salariés sur internet, attentions aux « faux amis », RLDI, 2012/79
- J. Le Clainche, Extension mesurée des dispositifs « d'alerte professionnelle » aux cas de discrimination, RLDI 2011/73, n° 2438, p. 81.
- J. Le Clainche, Licenciement pour des propos tenus sur « Facebook ou les dangers de la porosité des sphères publique et privée, RLDI 2011/67, p. 51







Intitulé du cours/ Course Title : Droit

Volume Horaire / Number of Hours: 33H

Enseignant.e / Lecturer : Eric Donnadieu

Objectifs du Cours/ Course Objectives :

Comprendre les dimensions juridiques et statutaires de la Start'up

Quel statut juridique pour mon entreprise Rôle des associés Points de vigilance juridique à anticiper en amont de l'activité Les 10 points de vigilance à ne jamais oublier durant la vie de l'entreprise Les financements de l'entreprise Le développement de l'entreprise

Compétences Mobilisées et Développés/ Developed Skills

Soft Skills

Hard Skills

Profil de l'Enseignant/Lecturer Profile:

Eric Donnadieu est avocat et exerce à Perpignan







Intitulé du cours/ Course Title : Business Model

Volume Horaire / Number of Hours: 50h

Enseignant.e / Lecturer : Eric STEPHANY

Objectifs du Cours/ Course Objectives :

Comprendre la formation du Business Model, son utilisation, son évaluation dans le cadre du processus entrepreneurial.

Etudier le passage du Business Model au Business Plan : Les principaux outils mobilisés pour construire un Business Plan. L'évaluation des business plan par les différents acteurs du financement entrepreneurial.

Pendant ce cours, les étudiants proposent par groupe la mise en place d'un projet entrepreneurial innovant. Ce projet servira de "fil rouge" et sera intégré dans différents cours du Master 2.

Compétences Mobilisées et Développés/ Developed Skills

Conduite d'un projet innovant Compréhension du processus entrepreneurial Maîtrise des différents outils (budgétaires, financiers, marketing, ...)

Profil de l'Enseignant/Lecturer Profile:

Eric Stéphany est Professeur des Universités. Il dirige les parcours de Master 2 Création d'entreprise innovante et management de projet innovant. Il est l'auteur d'ouvrages et d'articles en Finance entrepreneuriale. Il est responsable de l'équipe de recherche MRM Finance.







Intitulé du cours/ Course Title : Digital Student Challenge

Volume Horaire/Number of Hours: 36h

Enseignant.e/ Lecturer: Maria ANGEL FERRERO, Véronique BESSIERE, Anne Sophie CASES, Bastien

CLERGUE

Objectifs du Cours / Course Objectives :

La plateforme Digital Student Challenge, créée par l'équipe pédagogique du Master dans le cadre d'un projet Disrupt Campus soutenu par Bpifrance, propose un dispositif pédagogique collaboratif conçu pour apporter une expérience digitale à des équipes d'étudiants et accompagner les entreprises/organisations confrontées à des problématiques de transformation digitale.

Au cours d'un période de travail d'immersion les étudiants participent à un vrai challenge d'innovation. A travers la plateforme et l'outil pédagogique « Digital Student Challenge », les étudiants travaillent sur un défi d'innovation déposé par une entreprise. Les étudiants rencontrent les représentants de l'entreprise au début de challenge, celle-ci présente l'entreprise, le contexte, et les missions sur lesquelles les étudiants devront travailler.

Les étudiants travaillent en équipe pour répondre au challenge, ils sont accompagnés par l'équipe pédagogique tout au long et bénéficient d'un coaching ponctuel sur divers aspects (marketing, veille, business plan, digitalisation, etc). En plus à travers la plateforme ils ont accès à de nombreuses ressources pédagogiques complémentaires sur des sujets qui relèvent du périmètre du challenge.

Compétences Mobilisées et Développés / Developed Skills

Soft Skills

Résolution de problème et prise de décision

Pensée Analytique et critique

Travail en équipe

Gestion du temps

Communication

Hard Skills

Analyser et Interpréter des informations

Recherche d'information et veille économique







Mettre en application les concepts et connaissances acquises dans le cursus (business plan, e-marketing, levée de fonds, digitalisation, étude de marché, etc...)

Réaliser des présentations orales synthétiques

Profil de l'Enseignant / Lecturer Profile:

Véronique Bessière est professeur à l'IAE Montpellier, co-responsable de la mention de Master *Mangement de l'Innovation* et responsable des parcours *Création d'Entreprises Innovantes et Management de Projets Innovants*. Elle est l'auteur de plusieurs articles sur le financement et la gouvernance de l'entreprise innovante, co-auteur des ouvrages « Le crowdfunding », « Le financement de l'innovation » et « Analyse de l'information financière », ainsi que des MOOCs « Création d'entreprises Innovantes : de l'Idée au Projet » et « Financement de l'Innovation ». Elle est également co-éditrice de la revue *Finance, Contrôle, Stratégie*.

Maria Angel Ferrero est Maître de Conférence à l'IAE Montpellier, co-responsable de la mention de Master Mangement de l'Innovation et responsable du parcours Management de la Transformation Digitale. Elle a acquis plus de 10 ans d'expérience dans différents pays et contextes multi-culturels. Son enseignement et ses travaux de recherche portent sur le management de l'innovation, la pensée créative et l'entrepreneuriat. Elle est très investie dans l'innovation pédagogique et les méthodes d'apprentissage actif.

Anne Sophie Cases

Anne-Sophie CASES est Professeur des Universités à l'Université de Montpellier en marketing digital. Elle est responsable du parcours Master e-marketing depuis 2004. Elle s'intéresse particulièrement à l'impact des technologies sur la relation client, le bien-être de l'usager dans les environnements connectés. Elle a publié dans plusieurs revues académiques comme *Journal of Business Research, Social Science and Medicine, Journal of Service Management, and Recherche et Applications en Marketing* (Contact: anne-sophie.cases@umontpellier.fr; Twitter: @M2emarketing).

Bastien CLERGUE est Enseignant-Chercheur en Sciences de Gestion à l'IAE de Montpellier. Ses travaux portent sur le financement et la gouvernance des firmes entrepreneuriales en phase d'amorçage. Il est particulièrement impliqué dans l'accompagnement de projets entrepreneuriaux et dans le développement d'initiatives pédagogiques innovantes.







Intitulé du cours/ Course Title: Management de Projet Innovant / Innovative Project Management

Volume Horaire / Number of Hours: 36h

Enseignant.e / Lecturer : Régis Meissonier

Objectifs du Cours/ Course Objectives :

Ce cours vise à former les étudiants aux problématiques managériales associées à la gestion de projet portant sur création de valeur par l'innovation. L'étudiant acquiert des connaissances en termes :

- des démarches innovantes.
- du management et la planification de projet,
- d'analyse critique au travers de débats et d'études de cas.

A l'issu du cours, l'étudiant doit être capable de se dégager d'une approche « techno-centrée » pour aborder les problématiques sous un angle organisationnel. Pour cela l'étudiant est mis en situation en devant, en groupe de 4 développer lui-même et défendre un projet d'innovation.

Compétences Mobilisées et Développés/ Developed Skills

Soft Skills

Travail en équipe, esprit critique et créatif, communication.

Hard Skills

Gestion des entreprises et des équipes, gestion de projet et de l'innovation

Profil de l'Enseignant/ Lecturer Profile:

Régis Meissonier est Professeur agrégé des Universités en sciences de gestion à l'IAE de Monptellier, directeur de la recherche et responsable du master CMSI et du master REM







Intitulé du cours/ Course Title : Mise en marché des produits

Volume Horaire / Number of Hours: 36h

Enseignant.e / Lecturer : Christophe FOURNIER (18h)

Objectifs du Cours/ Course Objectives :

Ce cours de techniques de vente et de négociation aborde les principes fondamentaux du processus global de vente (préparation de l'entretien de vente, l'entretien proprement dit et l'après-vente). Un focus tout particulier est ensuite mis sur les différentes étapes de l'entretien de vente : prise de contact, découverte des besoins, présentation de l'offre, traitement des objections et prise de congé). Enfin, quelques éléments de négociation sont également présentés, notamment dans un contexte interculturel.

À travers des études de cas, des simulations et de jeux de rôles, les étudiants traitent des situations de vente réelles en vue d'établir des relations durables avec les clients.

Compétences Mobilisées et Développés/ Developed Skills

Soft Skills

Persuasion et influence, Gestion du stress, Ecoute, Ecoute active, Adaptabilité, Intelligence émotionnelle.

Hard Skills

Techniques de vente et de négociation, Préparation de propositions commerciales, Gestion de la relation client (CRM)

Profil de l'Enseignant/ Lecturer Profile:

Christophe Fournier est Professeur des Université, spécialiste du Management des commerciaux, domaine dans lequel il a écrit de nombre articles dans des revues académiques internationales de premier plan notamment The Journal of Personnal Selling & Sales Management, Journal of Business Research...







Intitulé du cours/ Course Title : Marketing Innovation

Volume Horaire / Number of Hours: 36h

Enseignant.e / Lecturer : Anne-Sophie CASES (18h)

Objectifs du Cours/ Course Objectives :

L'objectif du cours est de permettre dans un premier temps aux étudiants de comprendre le marché et notamment la demande en mettant en place une étude de marché sous la forme d'une étude qualitative de la ou les cibles(s) visées dans un projet de création d'entreprise ou d'un projet innovant en lien avec le projet de l'UE Business Model.

Compétences Mobilisées et Développés/ Developed Skills

Soft Skills:

- capacité à comprendre les attentes des cibles d'un marché
- capacité à exposer la proposition de valeur du business model et de la tester auprès de la cible potentielle
- élaboration d'un guide d'entretien
- analyse de contenu d'entretiens semi-directifs

Hard Skills:

- Travail en groupe
- Gestion du temps
- Créativité
- Planification et gestion de projet
- Communication orale

Profil de l'Enseignant/ Lecturer Profile:

Anne-Sophie CASES est Professeur des Universités à l'Université de Montpellier. Elle est responsable du Master eMarketing depuis 2004 à l'IAE de Montpellier. Elle coordonne le programme de recherche HUT (anciennement Human at Home Project puis aujourd'hui Habitat Urbain en Transition) depuis octobre 2020. Elle est un des membres fondateurs de la chaire e-Santé de l'Université de Montpellier et fait partie du CER (comité d'éthique de recherche) de son Université. Elle s'intéresse particulièrement à l'impact des technologies sur la relation client, le bien-être de l'usager dans les environnements connectés mais aussi les questions relatives à l'intrusion dans la vie privée. Elle a publié dans plusieurs revues académiques comme Journal of Business Research, Social Science and Medicine, Journal of Service Management, and Recherche et Applications en Marketing. Elle est membre de l'Association Française du Marketing.









(contact: anne-sophie.cases@umontpellier.fr; Compte Twitter: @M2emarketing)

Modalités de Contrôle de Connaissances/ Assessment Methods :

Un dossier écrit d'une 15ème de pages maximun sur une étude de marché d'un projet de création ou d'un projet innovant et une soutenance par groupe de projet







Intitulé du cours/ Course Title : Evaluation et financement de l'innovation

Volume Horaire / Number of Hours: 50h en format hybride

Enseignant.e / Lecturer : Véronique Bessière

Objectifs du Cours / Course Objectives :

Ce cours aborde deux problématiques imbriquées : l'évaluation et le financement de projets innovants. Ces problématiques sont imbriquées car, pour les projets innovants et la création d'entreprise, le financement est principalement réalisé en capital (fonds propres) : l'évaluation des actions est alors au centre de la question du financement.

L'objectif du cours est triple :

- la compréhension globale de ce processus d'évaluation et de financement, examiné à travers différents aspects tels que le risque, le rôle et les motivations des apporteurs de capitaux ;
- la mise en œuvre des méthodes d'évaluation dans le cadre des entreprises innovantes ;
- l'impact de différentes modalités de financement sur l'entreprise et son contrôle.

Compétences Mobilisées et Développés / Developed Skills

Soft Skills

Esprit d'analyse
Communication
Négociation
Ecoute active
Jugement et prise de décision

Hard Skills

Comprendre un processus de levée de fonds

Connaître les attentes des différents acteurs du financement

Évaluer la pertinence des indicateurs de valeur financière

Analyser les implications financières et de gouvernance des opérations de financement
Résolution de problèmes

Profil de l'Enseignant / Lecturer Profile:

Véronique Bessière est professeure à l'IAE Montpellier, co-responsable de la mention de Master Mangement de l'Innovation et responsable des parcours Création d'Entreprises Innovantes et Management de Projets Innovants. Elle est l'auteur de plusieurs articles sur le financement et la gouvernance de l'entreprise innovante, co-auteur des ouvrages « Le crowdfunding», « Le financement de l'innovation » et « Analyse de l'information financière », ainsi que des MOOCs « Création d'entreprises Innovantes : de l'Idée au Projet » et « Financement de l'Innovation ».



Note:





Intitulé du cours/ Course Title : Projet entrepreneurial
Volume Horaire / Number of Hours:
Enseignant.e / Lecturer : Eric Stephany
Objectifs du Cours/ Course Objectives :
L'objectif de ce cours est d'approfondir une problématique liée à la création d'entreprise.
Chaque année un thème spécifique est proposé. Il faut l'objet d'un travail de groupe fondé sur une méthodologie qualitative : études de cas , entretiens.
Compétences Mobilisées et Développés/ Developed Skills
Soft Skills: travaux de groupes
Hard Skills :connaissance de la littérature sur l'entrepreneuriat au sens large
Profil de l'Enseignant/ Lecturer Profile
Eric Stéphany est Professeur des Universités. Il dirige les parcours de Master 2 Création d'entreprise innovante et management de projet innovant. Il est l'auteur d'ouvrages et d'articles en Finance entrepreneuriale. Il est responsable de l'équipe de recherche MRM Finance.
Modalités de Contrôle de Connaissances/ Assessment Methods :
Remise d'un mémoire
Soutenance







Intitulé du cours/ Course Title : Stage & Mémoire

Volume Horaire / Number of Hours:

Enseignant.e / Lecturer : Eric Stephany

Objectifs du cours:

Durant le master, les étudiants mettent en pratique leurs connaissances au cours d'un stage ou d'un contrat d'alternance en entreprise. Ils doivent faire la preuve de leurs facultés d'intégration et d'adaptation aux besoins de l'entreprise. A l'interface entre l'université et l'entreprise, cette période professionnelle recouvre des enjeux importants pour l'étudiant :

Au plan professionnel:

C'est une étape importante car il constitue une expérience professionnelle cruciale avant la recherche d'un emploi ou la poursuite d'étude. Ainsi, une durée de cinq mois minimum représente une expérience significative permettant de se voir confier des missions pertinentes. Par ailleurs, c'est l'occasion de confronter ses affinités théoriques avec la réalité des métiers correspondants et donc de se dessiner une orientation professionnelle plus aboutie

Au plan pédagogique :

La validation de cette expérience professionnelle et de son analyse est une condition nécessaire à l'obtention du diplôme de master.

Au plan de l'image de l'IAE : L'étudiant véhicule sa propre image mais aussi celle de son institut, de son diplôme et donc celle des camarades qui viendront après lui.

Profil de l'Enseignant/Lecturer Profile:

Eric Stéphany est Professeur des Universités. Il dirige les parcours de Master 2 Création d'entreprise innovante et management de projet innovant. Il est l'auteur d'ouvrages et d'articles en Finance entrepreneuriale. Il est responsable de l'équipe de recherche MRM Finance.